



Weidhüner & Partner

Beratende Volks- und Betriebswirte

Zukunfts-Szenarien für die deutsche Zahntechnik So führen Sie Ihr Labor sicher in die Zukunft !

Dass sich die Zahntechnik im Umbruch befindet, ist seit Jahren bekannt. Dennoch haben sich –bis auf die Entwicklungen im CAD-/CAM-Bereich- nur wenige zahntechnische Unternehmen strategisch darauf eingestellt. Dabei sind die zukünftigen unternehmerischen Herausforderungen ziemlich klar, wovon einige hier aufgeführt werden:

- Die Kundenstruktur wird sich wesentlich zugunsten einer Feminisierung der Zahnarztpraxen verändern,
- die Markt-Positionierung des eigenen Labors ist nachhaltig zu bestimmen,
- Marktauswirkungen durch demografische Veränderungen und Einwanderung sind zu beachten,
- die Anforderungen an Mitarbeiter/innen werden anders als bisher zu definieren sein,
- der strategische Engpass wird nicht etwa die Verfügbarkeit finanzieller Mittel sein, sondern hochqualifizierte Mitarbeiter/innen zu finden bzw. selbst heran zu bilden,
- das Problem der Nachfolgeregelung wird zu lösen sein,
- die Weiterentwicklung des „Digital Workflow“ in Praxen und Laboren
- u.a.m.

Diese Problemfelder werden in dieser neuesten W&P-Studie behandelt, und dazu werden Lösungsvorschläge angeboten, die rasch umsetzbar sind.

Aus dem Inhalt:

1. Marktentwicklung seit 2009 bis 2014 in Deutschland
2. Marktprognose für die nächsten 5 Jahre
3. Wirtschaftliche Situation der Labore 2014 anhand des aktuellen W&P-Betriebsvergleichs 2014
4. Maßnahmen zur Einkommenserhöhungen für Labor und Mitarbeiter
5. Positionierung Ihres Labors (klein-mittel-groß)
6. Änderung des Kundenverhaltens und das darauf abgestimmte Angebot des Labors
7. Maßnahmen zur Neukundengewinnung
8. Mitarbeiter/innen-Anforderungsprofile und Karriereplan
9. Professionelle Vorbereitung der Nachfolgeregelung/des Laborverkaufs
10. Entwicklung des „Digitalen Workflows“ mit Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen zur Entscheidungs-Absicherung.

Format: PDF-Datei oder Papierversion DIN A 4, gebunden, ca. 50 Seiten,
Subskriptionspreis bei Bestellung bis **30. Januar 2016**,

als PDF-Datei per E-Mail € 135,00, danach € 155,00 zzgl. 19% MwSt.
in Papierform gebunden, per Briefpost € 165,00, danach € 185,00 zzgl. 19% MwSt.

Lieferung: innerhalb von ca. 10 Tage nach Auftragseingang.

Mit der Bestellung verpflichtet sich der Auftraggeber, die erhaltene Studie nur für interne Zwecke innerhalb seines Unternehmens zu verwenden. Die entgeltliche oder unentgeltliche Weitergabe an Dritte bedarf der vorherigen schriftlichen Genehmigung durch uns.

Zitate sind mit Quellenangabe erlaubt. Die Studie ist urheberrechtlich geschützt.

Mit freundlichen Grüßen
Weidhüner & Partner



Weidhüner & Partner
Beratende Volks- und Betriebswirte

Fax-Rückantwort an Fax-Nr: 0 78 21 / 98 32 96

Bitte liefern Sie uns umgehend zu den u.a. fettgedruckten **Subskriptionspreisen** bei Bestelleingang **innerhalb von 10 Tagen nach Faxeingang**; danach gelten dann die in Klammern gesetzten höheren Preise.

- W&P-Broschüre „**ZUKUNFTS-SZENARIEN FÜR DIE DEUTSCHE ZAHNTECHNIK**“, DIN 4-Format, ca. 50 Seiten in Papierform gebunden, per Briefpost zum Einzelpreis von € **165,00** (später 185,00) zzgl. Versandkostenpauschale und 19% MwSt. oder alternativ,
- W&P-Broschüre „ **ZUKUNFTS-SZENARIEN FÜR DIE DEUTSCHE ZAHNTECHNIK**“, DIN 4-Format, ca. 50 Seiten per E-Mail als PDF-Datei € **135,00** (später 155,00) zzgl. 19 % MwSt.

Absender / Lieferadresse / E-mail

(Unterschrift)